
Reuniones

Las reuniones suelen comenzar con una charla casual antes de entrar en concreto con los temas de negocios. El silencio es considerado como una actitud grosera, fría y poco amigable. Para los irlandeses y su cultura de negocios es importante establecer una relación antes de entrar en materia comercial.

Evite temas relacionados con la política, religión o deporte. La sociedad irlandesa está muy influenciada por la iglesia católica y temas como el aborto, el divorcio y métodos de planificación es preferible no mencionarlos, así como tampoco es recomendable hacer comparaciones con el Reino Unido.

En Irlanda aún tienen una mentalidad muy conservadora, por no decir discriminatoria en cuanto al papel de la mujer en la sociedad, en especial en el ámbito de los negocios, sin embargo, no es algo que vaya a ocasionar inconvenientes en las negociaciones si el representante de su empresa es una mujer.

En el desarrollo de la reunión, su presentación debe ser clara y convincente, con argumentos contundentes que demuestren los beneficios para ambas partes. Puede apoyarse con ayudas tecnológicas y una documentación bien preparada, esto será apreciado por su contraparte.

Material
de consulta
LEGIScomex.com